

Diagnostic de conformité facturation électronique

Signal Export Industrie

Date: 19 juillet 2026 | SIREN: 123123123

Votre diagnostic en une phrase

Signal Export Industrie, SAS, est classée ETI; avec 420 factures émises, 310 factures reçues, des clients du secteur public et l'outil "ERP interne connecté à Chorus Pro", votre priorité est la réception au 1er septembre 2026 puis l'émission au 1er septembre 2026.

VOTRE SITUATION EN 1 COUP D'OEIL

Statut juridique	SAS
Catégorie	ETI
TVA	assujettie à la TVA
Factures émises / mois	environ 420
Factures reçues / mois	environ 310
Clients	clients du secteur public
Outil actuel	ERP interne connecté à Chorus Pro
Cabinet comptable	À consulter avant de choisir une PA: le cabinet peut imposer son écosystème.
Clients publics	Flux Chorus Pro à conserver séparés des flux B2B privés.
Flux hors France	Opérations internationales à isoler pour le e-reporting.

CE QUI VOUS CONCERNE PRÉCISÉMENT

- Réception: comme vous êtes assujettie à la TVA, vous devez pouvoir recevoir vos 310 factures fournisseurs mensuelles au 1er septembre 2026.
- Émission: votre catégorie ETI place votre échéance au 1er septembre 2026. Cette date vaut pour vos 420 factures émises mensuelles.
- E-reporting: vous êtes concerné car vous avez des opérations internationales. Isolez ces flux de vos factures B2B France.

VOTRE PLAN D'ACTION DATÉ

Sous 30 jours	Contactez votre expert-comptable: demandez quelle Plateforme Agréée il retient, qui paiera l'abonnement, et comment vos factures reçues seront transférées sans ressaisie. Capitalisez sur votre usage Chorus Pro: listez ce qui marche déjà pour vos clients publics, puis notez ce qui manque pour vos échanges B2B privés.
Sous 60 jours	Nettoyez votre fichier clients: séparez clients publics français, clients B2B privés et opérations internationales pour éviter de mélanger facture électronique et e-reporting. Testez un import/export automatisé sur un échantillon de 20 factures, car votre volume 420 émises et 310 reçues ne doit pas dépendre de copier-coller.
Sous 90 jours	Créez un tableau séparé pour les flux hors B2B France: international, avec total mensuel et justificatifs.
Jalon 1er septembre 2026	Recevez une facture test via la PA choisie et vérifiez que la personne qui traite vos 310 factures reçues voit le statut. Votre catégorie ETI impose aussi l'émission à cette date: planifiez une facture client pilote avec ERP interne connecté à Chorus Pro.

LES PREUVES À RASSEMBLER POUR VOTRE DOSSIER

- Preuve outil: capture ou email de ERP interne connecté à Chorus Pro indiquant réception, émission, statuts et export comptable pour votre catégorie ETI.
- Preuve volumes: export de 420 factures émises et 310 reçues sur un mois récent, afin de choisir une offre PA dimensionnée.
- Preuve cabinet: notez le nom de l'interlocuteur comptable, la PA recommandée et la répartition des tâches entre vous et le cabinet.
- Preuve e-reporting: conservez un relevé mensuel séparé pour les flux internationaux.
- Preuve Chorus Pro: exportez deux factures publiques déjà traitées et utilisez-les comme cas test distinct du B2B privé.

CHOISIR VOTRE PLATEFORME AGRÉÉE (PA)

Shortlist vérifiée: les noms ci-dessous proviennent de la liste officielle des plateformes agréées publiée sur impots.gouv.fr, page "Je consulte la liste des plateformes agréées", fichiers `liste_pa_attente_rapport_audit.xlsx` et `liste_pa_attente_test_interop.xlsx`, vérifiés le 19 juillet 2026.

- Critère n°1: demandez d'abord au cabinet quelle PA il a retenue. S'il impose son écosystème, comparez seulement les options compatibles avec son mode de production comptable.
- Avec 420 factures émises et 310 reçues par mois, exigez API, import en masse, statuts exportables et support prioritaire.
- Votre usage Chorus Pro impose un critère B2G: la PA doit séparer clairement factures publiques, B2B France et statuts Chorus.
- Vos flux internationaux doivent être suivis dans la PA avec exports de e-reporting, pas seulement émission B2B.
- Budget déclaré: budget projet déjà ouvert. Demandez le prix total avec volume inclus, utilisateurs, archivage et frais de sortie.
- B2BRouter: à comparer pour séparer les flux publics déjà suivis via Chorus Pro des flux B2B privés.
- AVALARA: à challenger pour un volume élevé et des contraintes fiscales ou multi-flux.

- PENNYLANE: à discuter avec le cabinet si la comptabilité ou les exports sont déjà organisés autour de PennyLane.
- CEGID: à discuter avec le cabinet pour un profil PME/ETI ou des processus comptables structurés.
- YOOZ PDP: pertinent à challenger côté cabinet pour vos 310 factures fournisseurs reçues.
- Ne signez qu'après confirmation écrite du périmètre exact, du tarif et du raccordement à votre outil "ERP interne connecté à Chorus Pro".

ET APRÈS ? SI VOUS VOULEZ DÉLÉGUER CE CHANTIER

Votre diagnostic donne les priorités: vous avez déjà un repère avec Chorus Pro, mais il reste à couvrir les flux hors Chorus et le B2B privé.

Le choix de la Plateforme Agréée, le paramétrage, la coordination avec le cabinet comptable et les tests d'émission/réception peuvent être pris en charge en tout ou partie par Whynote Consulting.

Écrivez à damien@whynoteconsulting.com avec ce diagnostic; nous vous rappelons sous 48 h pour cadrer ce qui doit être délégué.

MENTION LÉGALE

Ce document est informatif et ne constitue pas un conseil fiscal, comptable ou juridique.